|  |
| --- |
| اطلاعات استارتاپ: |
| **شماره شناسنامه :** | **کدملی :** | **نام و نام خانوادگی :** |
| **شماره تماس:** | **ایمیل :** | **شماره تلفن همراه :** |
| **آدرس محل سکونت:** |
| **شماره واتساپ :** | **نرم افزار موبایل:** | **وب سایت استارتاپ:** |
| **تاریخ ارائه محصول یا خدمت به بازار:** **/ /**  | **تاریخ شروع فعالیت استارتاپی:**  **/ /**  | **صنعت فعالیت:** |
| **آدرس دفتر کار استارتاپ:** |
| **آیا سابقه حضور در شتاب دهنده ها یا مراکز رشد را دارید؟**نام موسسه:درصد سهام: | **آیا شرکت ثبت شده ای دارید؟**نام شرکت:تاریخ ثبت:شماره ثبت: |
|  | نیاز بازار: |
| نیاز بازار، مساله یا مشکلی که برای پاسخ به آن چاره اندیشی کردید، چه بود و چگونه آن را شناسایی کردید؟ |
| ایده نهایی شما برای پاسخ به نیاز بازار، مساله یا مشکل شناسایی شده چه بود؟ |
| معرفی محصول: |
| بخش های مهم بازاری که در آن فعالیت می کنید را فهرست و بخش های هدف که برای شروع روی آن ها تمرکز کرده اید را معرفی کنید. |
| ارزش پیشنهادی شما برای هر بخش بازار هدف چیست؟ |
| ارزش پیشنهادی شما چه تمایزی با رقبا دارد؟ |
| چگونه جایگاه خود را در صنعت تحکیم و حفظ می کنید؟ |
| چگونه با مشتریان ارتباط برقرار می کنید؟ |
| از طریق چه کانال هایی محصول خود را توزیع می کنید؟ |
| چگونه مشتریان را برای خودتان حفظ می کنید؟ |
| برای تولید و عرضه ارزش پیشنهادی به چه قابلیت ها و منابع نیاز است؟ |
| کدامیک از قابلیت ها و منابع مورد استفاده در تولید و عرضه ارزش پیشنهادی را خودتان دارید؟ |
| کدامیک از قابلیت ها و منابع را از دیگران تامین می کنید؟ تامین کنندگان کلیدی شما چه کسانی هستند؟ با جدول نشان دهید. |
| اندازه بازار یا مقدار کل تقاضا را با ارقام و نمودار روند نشان دهید. |
| سهم بازار فعلی و سهم بازار هدف: |
| برنامه بازاریابی و توسعه بازار خود را معرفی کنید؟ |
| هزینه تمام شده محصول به صورت تقریبی: |
| ترکیب هزینه ها چگونه است؟ سهم هر قلم در کل هزینه؟ |
| قیمت فروش هر واحد محصول: |
| نقطه سر به سر که در آن کل هزینه ها و درآمدها مساوی می شود: |
| مقدار تولید و فروش هدف و مدت زمان تحقق آن: |
| سرمایه مورد نیاز برای افزایش مقیاس تولید: |
| نیازهای غیر مالی برای افزایش مقیاس تولید: |
| چالش های فنی و اجرایی افزایش مقیاس تولید و راهکارهای مواجهه با آنها: |
| چرا فکر می کنید موفق می شوید؟ |
| پیش ‌بینی درآمد و هزینه پنج سال آینده (همه ارقام به میلیون ریال) |
|

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| مالی | 1405(پیش‌ بینی) | 1404(پیش ‌بینی) | 1403(پیش ‌بینی) | 1402(واقعی/پیش ‌بینی) | 1401(واقعی) |
| درآمد |  |  |  |  |  |
| هزینه ‏ها |  |  |  |  |  |
| سود ناخالص |  |  |  |  |  |

 |
| جذب سرمایه (همه ارقام به ریال) |
|  آیا پیش از این جذب سرمایه کرده‌ اید؟ (منبع جذب سرمایه و مبلغ آن را ذکر کنید) |
|  ارزش ‌گذاری استارتاپ قبل از ورود به تامین سرمایه: |
| میزان سرمایه اولیه مورد نیاز برای افزایش مقیاس تولید: |
| زمان بندی سرمایه اولیه مورد نیاز شروع و افزایش مقیاس تولید: |
| میزان درصدی از سهام که قصد واگذاری به سرمایه‌ گذاران دارید را ذکر کنید: |
| نام و نام خانوادگیمهر و امضاء |
| توضیح: لطفا تصویر فایل تکمیل شده به همراه سایر فایلهای ضمیمه در قالب پاورپوینت و پی دی اف و ... به ایمیل رویداد به آدرس refatech.manager@gmail.com ارسال شود. از همراهی شما عزیزان سپاسگزاری می نماییم. تلفن مرکز:(88640636) (88640635) واتساپ مرکز: (09330336200) |